

## Hoofdstuk 8.

### Leren Netwerken

#### 8.1. Wat is de beste manier om te netwerken?

Als je leert netwerken, verbetert het niet alleen je carrière, maar ook je persoonlijke leven. De beste netwerkers hebben niet alleen geweldige bedrijven en carrières, ze hebben ook geweldige vriendschappen en staan altijd vooraan in de rij voor nieuwe kansen.

De beste manier om te netwerken is door gebruik te maken van jouw natuurlijke sterke punten. Maak niet de fout om jezelf te dwingen om te netwerken. Doe niet alsof je extravert bent om nieuwe contacten te leggen.

#### 8.2. Tien Netwerk ‘Tips en Tricks’

##### 8.2.1. Laat een goede indruk achter

Begroet iedereen vriendelijk, wees positief als je aankomt en groet mensen als je weggaat, zeg iedereen gedag. Wees aanwezig in het gesprek, dagdream niet en kijk niet op je mobiele telefoon. weet dat je altijd wordt geobserveerd.

##### 8.2.2. Blink uit! Maar voor de juiste dingen

Wees moedig, de meeste mensen willen doen wat je denkt, ze zoeken alleen de moed.

##### 8.2.3. Doe je huiswerk

Als je naar een conferentie of vergadering gaat, onderzoek dan van tevoren informatie over het onderwerp. Het geeft je zelfvertrouwen, geeft je een ander perspectief en je hebt iets interessants te vertellen.

##### 8.2.4. Start de conversatie

De meeste mensen staren liever naar hun drankje of kijken op hun telefoon dan dat ze praten. Neem het initiatief en spring erin.

##### 8.2.5. Onthoud enkele gespreksopeners die niet te intens zijn!

“Ik vond die toespraak fascinerend!”, “Kom je van hier of heb je ver moeten reizen?”, “Wat een prachtig gebouw/stad!” , “Deze snacks zijn uitstekend! ”, “Waar ken je de spreker van? ” , “Hoe was de test voor jou?”

### **8.2.6. Maak bij het beschrijven van je werk een leuke of andere uitleg dan wat je doet - en wees trots**

Als je levensverzekeringen verkoopt, zeg je: "Ik koop beleggingen voor mijn klanten", ben je een accountant "Ik zorg ervoor dat er wat geld is voor het kerstfeest!" , een schoonmaakster "als ik klaar ben met werken, staan mensen in de rij bij het toilet met hun kranten", een barman "een goede koffie kan je dag maken of breken, en dat is wat ik doe!"

### **8.2.7. Sluit jezelf niet op in het kantoor**

Ontmoet mensen, verlaat het kantoor/huis. Word lid van een aantal clubs, zorg dat je hobby's hebt. Mensen houden van een praatje, dus vertel ze wat je doet.

### **8.2.8. Zet een foto op je visitekaartje**

Het werkt! Mensen zullen je gemakkelijker onthouden

### **8.2.9. Wees niet te direct**

Bouw eerst de relatie op en leg daarna je werk uit.

### **8.2.10. Probeer te bedenken waar de andere persoon in geïnteresseerd is**

Wat is er echt gaaf of interessant aan het werken met jou of je bedrijf?